

Digitalisering startkompas

Verkennde nota

Agentschap Innoveren & Ondernemen

Indienen van de offerte uiterlijk op 4 april 2019 bij het Agentschap Innoveren & Ondernemen (VLAIO) in elektronische vorm ter attentie van els.weynants@vlaio.be.

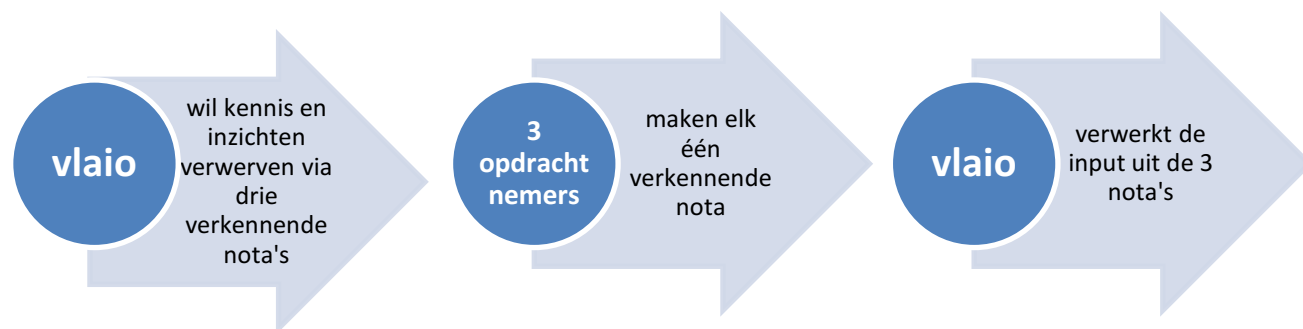
AANLEIDING

////////////////////

In een wereld in verandering gaat VLAIO op zoek naar nieuwe digitale oplossingen en mogelijkheden voor de bestaande tool Startkompas. VLAIO wil meer kennis en inzichten verwerven over de digitale opportuniteiten en de randvoorwaarden.

Daarom zoekt VLAIO 3 opdrachtnemers om elk een verkennende nota op te maken. Die verkennende nota's moeten alle elementen in kaart brengen die relevant kunnen zijn bij de digitalisering van het Startkompas.

Zo wil VLAIO de vraagstelling kunnen verfijnen en in een volgende fase komen tot een kwaliteitsvolle aanbesteding van de uitvoering van het digitaliseren van het Startkompas. Die aanbesteding zal lopen via een aparte aanbestedingsprocedure.



HET HUIDIGE STARTKOMPAS

////////////////////

Het Startkompas is een tool in Excel om de haalbaarheid van een project in kaart te brengen. Dit werkinstrument laat de starter toe om stapsgewijs na te denken over alle aspecten van het zelfstandig ondernemerschap en op die manier zijn start goed voor te bereiden. Het Startkompas bestaat enerzijds uit een beschrijvend luik (bouwstenen projectvoorstelling, omgevingsanalyse, commercieel plan, organisatieplan) en een financieel luik (vijfde bouwsteen). Door het invullen van het financieel luik komt de starter tot de berekening van zijn doodpuntoomzet. Hierbij wordt rekening gehouden met investeringen, financiering, vaste kosten en winstmarges. Door de aangebrachte linken en formules ziet de starter in het

Startkompas onmiddellijk het effect van een wijziging (bv stijging personeelskosten) op zijn doodpuntoomzet. Het project kan zo herbekeken en bijgestuurd worden. Naast deze interne haalbaarheid heeft de starter ook nood aan een zicht op de externe haalbaarheid: is het project haalbaar in de omgeving waar hij denkt op te starten? Aanvullend op het financieel luik bevat het Startkompas een kasplan. Indien de starter in dit kasplan zijn vermoedelijke maandelijkse uitgaven en inkomsten opneemt, krijgt hij een goed zicht op zijn kaspositie (totaal kas en bank) op het einde van elke maand. Dit geeft de starter de mogelijkheid om eventuele tekorten tijdig op te merken, zodat naar mogelijke oplossingen gezocht kan worden.

Het invuldocument wordt niet enkel gebruikt door starters, maar ook door studenten, coaches, lesgevers en partners waarmee VLAIO samenwerkt. Het resultaat van de tool is geen afgewerkt ondernemingsplan en heeft dus niet tot doel om een resultatenrekening of balans tevoorschijn te toveren. De starter kan aan de hand van het document zelfstandig of tijdens een feedbackgesprek inzicht verwerven in de haalbaarheid van zijn project om doordacht een beslissing omtrent zijn opstart te kunnen nemen.

DE OPDRACHT VERKENNENDE NOTA

////////////////////////////////////

Het doel van deze opdracht is om het VLAIO kennis en inzichten bij te brengen die toelaten om het digitaliseren van het Startkompas kwalitatief te kunnen aanbesteden.

De vragen die het VLAIO zich zelf stelt, zijn:

- Waar ligt het innovatiepotentieel van dit project, zowel vanuit de gebruikersstandpunten als vanuit de technologische invalshoek? Nu en in de nabije toekomst?
- Kunnen de gebruikersgroepen verfijnd worden met een duidelijke omschrijving van hun behoeften? Zijn er nieuwe gebruikersgroepen te definiëren? Welke zijn hun behoeften?
- Welke digitale oplossingen worden voorgesteld om aan de diverse behoeften tegemoet te komen?
- Zijn er inspirerende voorbeelden?
- Welke mogelijkheden zijn er binnen een opensource omgeving?
- Welke voordelen zijn er verbonden aan de mogelijke oplossingen? Welke risico's zijn er? Wat is de haalbaarheid en de kostprijs van de oplossingen? Welke inbreng zal er van VLAIO verwacht worden?
- Hoe kan VLAIO de tool na oplevering zelfstandig aanpassen en beheren?
- Hoe kan de tool ingepast worden binnen de bestaande online aanwezigheid van VLAIO?
- Hoe kan VLAIO data verzamelen over de gebruikers en hun gebruik van de tool?
- Kan het digitaliseringsproject van het Startkompas gefaseerd verlopen? Zo ja, welke zijn de mogelijke fases?
- Met welke randvoorwaarden moet er in elke fase rekening worden gehouden? Wat zijn in elke fase de voordelen, de risico's, de kosten....?
- Hoe kan de communicatie en samenwerking tijdens de opdracht tussen opdrachtgever en –nemer verlopen?
- Welke profielen/competenties heeft de opdrachtnemer nodig voor de uitvoering?

VLAIO ziet voor het digitaliseren van het Startkompas enkele mogelijke pistes die VLAIO in deze opdracht graag verder uitgewerkt ziet.

Aangezien het voor vele starters een hele opgave is om het ganse traject te doorlopen zou de tool de starter moeten aansporen om door te zetten. Enkel wanneer er over alle aspecten goed is nagedacht, kan er inzicht in de haalbaarheid worden verkregen.

Daar het Startkompas uit verschillende bouwstenen bestaat, moet de mogelijkheid bestaan om op verschillende momenten verder te werken aan de tool.

VLAIO overweegt de mogelijkheid de aanbesteding gefaseerd te plaatsen.

Het staat de opdrachtnemer vrij om in de verkennende nota bijkomende elementen aan te brengen die relevant worden geacht.

Op www.vlaio.be/startkompas vindt u meer informatie over het Startkompas.

Op basis van de verkennende nota's wil VLAIO de vraagstelling verfijnen om tot een kwaliteitsvolle aanbesteding van het digitaliseren van het Startkompas te komen. De opdracht voor het digitaliseren van het Startkompas zal lopen via een aparte aanbestedingsprocedure.

MEER INFO

////////////////////

Het Agentschap Innoveren & Ondernemen organiseert voor deze opdracht een Meet Your Buyer. Deze vindt plaats in de ruimte van Sandbox Vlaanderen van het Herman Teirlinckgebouw te Brussel op 25 maart om 10u30. Het huidige Startkompas en de stappen van het inkooptraject zullen er verder toegelicht worden. U hebt er tevens de mogelijkheid om vragen te stellen. Deze Meet Your Buyer geeft u eveneens de gelegenheid om kennis te maken met Sandbox Vlaanderen. Dit nieuwe initiatief van de Vlaamse overheid wil dat start-ups en scale-ups en de Vlaamse overheid elkaar makkelijk kunnen vinden om kortlopende experimenten op te zetten rond nieuwe technologieën.

U kan zich inschrijven voor deze Meet Your Buyer door te mailen naar els.weynants@vlaio.be. U krijgt van ons een bevestiging.

Voor inhoudelijke vragen over het Startkompas kan u mailen naar sofie.roosen@vlaio.be.

Voor meer inlichtingen over de gevolgde procedure van deze opdracht kunt u terecht bij helga.willems@vlaio.be.

WAT EN HOE INDIENEN

////////////////////////////////////

De offertes moeten uiterlijk 4 april 2019 in elektronische vorm gestuurd worden ter attentie van els.weynants@vlaio.be.

De offerte moet minimaal de volgende elementen behandelen:

- Datum
- Naam onderneming en rechtsvorm
- Ondernemingsnummer
- Adres
- Contactpersoon en contactgegevens
- De voorselectiecriteria:
 - Affiniteit met startups en ondernemingsplannen
 - Kennis op het vlak van innovatieve mogelijkheden en evoluties op technologisch vlak
 - De beschrijving van het plan van aanpak om de verkennende nota op te maken
 - De samenstelling van het team en hun competenties dat de verkennende nota zal ontwikkelen
- Weldoordacht plan van aanpak (inclusief timing) voor opmaak van de verkennende nota
- Globale prijs exclusief en inclusief btw
- Inzet team/competenties

De globale prijs in de offerte mag maximaal 10.000 euro (exclusief btw) bedragen. Tijdens de uitvoering van de opdracht zijn er geen prijsherzelingen of meerprijzen mogelijk.

De opdrachtnemer blijft gedurende 60 dagen verbonden door de offerte te rekenen vanaf de voornoemde datum.

SELECTIE EN GUNNING

////////////////////////////////////

De gunning van deze opdracht gebeurt via een opdracht via aanvaarde factuur.

Aan maximaal tien indieners vraagt VLAIO om hun offerte te komen pitchen. Mochten er meer dan 10 offertes tijdig worden ingediend, dan zal VLAIO een voorselectie doen.

Bij deze voorselectie zullen de offertes op de onderstaande criteria beoordeeld worden:

- Affiniteit met startups en ondernemingsplannen
- Kennis op het vlak van innovatieve mogelijkheden en evoluties op technologisch vlak
- De beschrijving van het plan van aanpak om de verkennende nota op te maken
- De samenstelling van het team en hun competenties dat de verkennende nota zal ontwikkelen

De kandidaten krijgen bericht of ze al dan niet uitgenodigd worden voor de pitch.

De pitches vinden plaats te Brussel op 24 en 25 april in de voormiddag. Voor de pitches voorziet VLAIO telkens 30 minuten gevolgd door 15 minuten vraagstelling.

VLAIO zal 3 kandidaten (of consortia) weerhouden om de verkennende nota uit te werken.

De geselecteerde offertes en de pitches zullen op de onderstaande criteria beoordeeld en gerangschikt worden:

- Mate waarin er tijdens de pitch blijkt is van aansluiting met de opdracht en de opdrachtgevers
- Mate waarin blijkt dat de uitvoering van deze opdracht het kwalitatief aanbesteden zal bewerkstelligen
- De motivatie, inlevingsvermogen en professionaliteit van de kandidaten
- Mate waarin er blijkt is van frisse ideeën en innovatiekracht
- Mate waarin een duidelijke en realistische tijdsplanning en tijdsopgave wordt opgegeven
- De globale prijs

Elk criterium weegt even zwaar en krijgt een score op 20.

De aanbieder met de laagste globale prijs krijgt het maximum van de punten (20). De tweede gerangschikte krijgt de helft van de punten (10). De derde gerangschikte krijgt 5 punten. De overige indieners krijgen geen punten voor het prijs criterium.

VLAIO zal deze opdracht gunnen aan de 3 hoogst gerangschikte kandidaten.

CONSORTIA

////////////////////////////////////

Indien kandidaten een consortium willen vormen, is dit mogelijk. In dit geval dienen zij de naam van het consortium en van de verantwoordelijke contactpersoon van het consortium mee te delen, naast de identificatie van de deelnemende partners.

TIJDSPAD

//////////

Meet your buyer: 25 maart

Deadline indiening offerte: 4 april

Pitch: 24 en 25 april

Gunning opdracht: begin mei

Alle kandidaten krijgen feedback op hun offerte/pitch.

BETALING

//////////

De opdrachtnemer mag in zijn offerte een voorstel opnemen inzake de uitbetaling. Daarbij zal altijd het principe moeten gerespecteerd blijven dat enkel verstrekte en aanvaarde diensten worden uitbetaald. Er worden geen voorschotten uitbetaald.

De factuur wordt gericht aan:

Agentschap Innoveren & Ondernemen

Els Weynants

Diestsepoort 6 bus 31

3000 Leuven
