

Doelgroep | recent gestarte ondernemingen (max. 4 jaar)
Respons | 225 ondernemingen

1. Opstartmethode van Vlaamse starters

Vlaamse starters hebben een sterke voorkeur om zelf een nieuwe onderneming op te richten. Slechts 12,4% van alle ondervraagde starters is gestart door een bestaande zaak over te nemen.

2. Overname overwogen door starters die een nieuwe zaak oprichtten

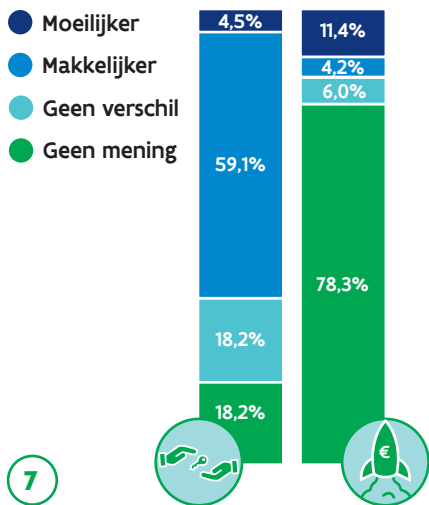
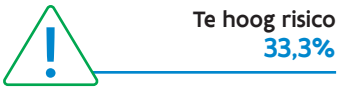
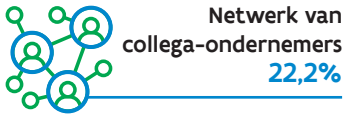
Van de starters die gestart zijn door een nieuwe zaak op te richten, heeft 15,2% bij de start ook een overname overwogen.

3. Aantal starters die een overname hebben overwogen

Van alle starters - zowel zij die overname gerealiseerd hebben, als zij die een nieuwe zaak oprichtten - heeft een vierde (25,8%) overname overwogen. Hiervan heeft 48,3% de overname ook daadwerkelijk gerealiseerd.

4. Voordelen van een overname van een bestaande zaak volgens starters die dit minstens overwogen hebben

Het grootste deel van de starters die een overname hebben overwogen, geeft aan dat het bestaande klantenbestand voor hen het voornaamste voordeel is om voor een overname te kiezen. Twee andere belangrijke voordelen van een overname zijn de zekerheid omtrent de omzetcijfers en de aanwezigheid van kennis en expertise binnen het bedrijf.



5. Kanalen gebruikt om in contact te komen met de overgenomen onderneming

De starters die een overname hebben gerealiseerd geven aan voornamelijk via familie, vrienden en/of kennissen, alsook via een netwerk van collega-ondernemers in contact te zijn gekomen met de over te nemen onderneming. Bijna 1 op 5 starters geven aan een beroep te hebben gedaan op een matchingplatform. Ongeveer 1 op 7 respondenten geeft aan voor de overname gewerkt te hebben in de overgenomen onderneming.

6. Redenen waarom geen overname werd gerealiseerd

De voornaamste redenen om de overname uiteindelijk niet te realiseren zijn: i) het feit dat er geen geschikte onderneming gevonden werd, ii) een te hoog risico bij het realiseren van overname, en iii) moeilijkheden omtrent de correcte waardering van de onderneming.

7. Perceptie van financiering van overname versus een nieuwe zaak door beide type starters

Het merendeel van de overnemers is van mening dat de financiering van een overname gemakkelijker verloopt dan de financiering van de opstart van een nieuwe zaak. De oprichters van een nieuwe zaak zijn echter eerder van mening dat de financiering van een overname moeilijker verloopt.

8. Voordelen van een eigen zaak oprichten versus overname van een bestaande zaak

Voor de ondervraagde starters die een nieuwe zaak hebben opgericht, is 'meer beslissingsvrijheid' het voornaamste voordeel van het oprichten van een nieuwe onderneming. Ook de idee dat het zelf oprichten van een onderneming meer voldoening biedt en de mogelijkheid om aan een rustiger tempo te groeien, blijken voor deze starters belangrijke voordelen te zijn.