



Vlaanderen
is ondernemen



Een bedrijf overdragen of overnemen?

**Doe beroep op
advies en begeleiding**

Subsidies voor coaching & advies via de kmo-portefeuille

Elke kmo kan via de kmo-portefeuille subsidies krijgen om opleidingen en advies bij geregistreerde dienstverleners aan te kopen. Hoeveel steun je ontvangt, is afhankelijk van de grootte van je onderneming.

	OPLEIDING & ADVIES
kleine ondernemingen	steunpercentage: 30% steunplafond: € 7.500
middelgrote ondernemingen	steunpercentage: 20% steunplafond: € 7.500

Zowel coaching als advies bij bedrijfsoverdracht vallen onder het gesubsidieerd advies binnen de kmo-portefeuille.

WAT IS COACHING?

Coaching bij bedrijfsoverdracht vertrekt vanuit de menselijke aspecten van het overdrachtsproces. De coach heeft inzicht in alle aspecten van het overdrachtsproces maar treedt niet op als kennisleverancier. Hij kan eventueel kennisdeskundigen aanbevelen. Hij bewaakt het proces, begeleidt de overdrager/overnemer om fundamentele keuzes te maken. De gecoachte wordt uitgedaagd door middel van vraagstelling. Vooral in de fases van oriënteren, informeren en voorbereiden kan de coach een nuttig klankbord zijn. De coach begeleidt de gecoachte zodat de juiste beslissingen genomen worden om het overdrachtsproces in goede banen te leiden.

WAT IS ADVIES?

Advies kan betrekking hebben op alle mogelijke aspecten van een bedrijfsoverdracht zoals mogelijkheden om het risicoprofiel van de onderneming te verlagen, advies over indicatoren die de waarde van de onderneming kunnen beïnvloeden, advies over de juridische structuur, succesplanning of communicatie, alsook een overdrachtsplan om de bedrijfsoverdracht voor te bereiden. Ook advies voor de opvolger of overnemer, om de overname te doen slagen, kan gesubsidieerd worden.

vlaio.be/kmo-portefeuille

Dienstverlening via VLAIO-partners

Op zoek naar coaching, advies of begeleiding op maat van jouw onderneming? Zoek je een klankbord voor je overnameplannen of wil je je bedrijf duurzaam overlaten aan de volgende generatie of aan je medewerkers? Ontdek de expertise van het VLAIO Netwerk via vlaio.be/expertisedatabank.



Individuele coaching en advies

VLAIO-partners bieden individuele begeleiding aan startende en gevestigde ondernemers met plannen rond overname en opvolging.

UNIZO BEGELEIDINGSTRAJECT STRATEGIE & GROEI

Heb je de ambitie om jouw bedrijf uit te breiden via een overname? Of overweeg je om je onderneming over te dragen? Het UNIZO begeleidingstraject Strategie & Groei richt zich specifiek op ondernemers die cruciale stappen nemen in hun bedrijf. UNIZO werkte dit traject samen met Antwerp Management School uit.

Wat kan je verwachten als deelnemer?

- Jouw begeleidingstraject wordt volledig op maat gemaakt van jouw uitdagingen.
- Samen met je coach ga je één op één aan de slag.
- Tijdens jouw individueel traject krijg je inzicht en advies opgesteld voor jouw onderneming.
- Je ontvangt een actieplan met strategische en onderbouwde adviezen waarmee je zelf verder aan de slag kan.

UNIZO BEDRIJFSOVERDRACHT VOOR VERKOPERS

Als eigenaar wil je je bedrijf aan een geschikte overnemer kunnen overlaten. Dit traject van Overnamemarkt is bedoeld voor ondernemers die hun zaak willen overlaten met een verwachte verkoopwaarde van minder dan € 500.000. Je krijgt onafhankelijk en professioneel advies op maat zowel bij externe als familiale overdracht.

Wat kan je verwachten als deelnemer?

- Een haalbaarheidsanalyse waarbij we verwachtingen en noden in kaart brengen en de mate van overdraagbaarheid van je zaak.
- Analyse in hoeverre je bedrijf klaar is voor overdracht.
- Een waardebeoordeling van je onderneming.
- Profielcheck van kandidaat-overnemers.

UNIZO BEDRIJFSOVERDRACHT VOOR KOPERS

Als zelfstandige ondernemer en kandidaat-overnemer zit je met veel vragen en wil je zeker zijn dat je de juiste keuzes maakt. Dit traject van Overnamemarkt is bedoeld voor kandidaat-kopers van ondernemingen met een verwachte verkoopwaarde van minder dan € 500.000 (exclusief bedrijfstgoed).

Wat kan je verwachten als deelnemer?

- Een haalbaarheidsanalyse.
- Een begeleidingstraject waarbij we de waarde van de over te nemen onderneming bepalen, de financieringsmogelijkheden in kaart brengen en een due diligence rapport opstellen zodat je voor geen onverwachte verrassingen komt te staan.

Groepstrajecten

VOKA FAMILIO

Voka Familio maakt de overdracht van familiebedrijven bespreekbaar, en is hét groepstraject voor Vlaamse familiebedrijven die met passie hun onderneming runnen en willen nadenken over de toekomstige generatiewissel. Het doel? Een vlotte generatiewissel realiseren met focus op de klanten, waarbij het aanwezige talent behouden blijft en sterke familiebanden worden behouden.

Wat kan je verwachten als deelnemer?

- Begeleiding bij de uitdagingen van zowel de huidige bedrijfsleiders als de toekomstige overnemers.
- Voorbereiding op een succesvolle bedrijfsoverdracht.
- Breder inzicht in de uitdagingen die zich kunnen voordoen in een familiebedrijf.
- Waardevolle contacten leggen met experts en collega-ondernemers.

VOKA TRANSFER READINESS

Overweeg je om jouw onderneming over te dragen, maar zie je op tegen het proces en stel je de planning uit? Voka Transfer Readiness helpt je als bedrijfsleider met een discreet en goed gestructureerd traject. Bereid je

onderneming voor op overname dankzij waardevolle kennis en begeleiding, zodat je een concreet actieplan kunt opstellen voor een soepele en succesvolle overgang.

Wat kan je verwachten als deelnemer?

- Je bereidt je in alle discretie voor op de zakelijke en emotionele aspecten van de bedrijfsoverdracht.
- Je krijgt kennis en inzichten die de besluitvorming vergemakkelijken.
- Je stelt een concreet actieplan op om de overdracht voor te bereiden.
- Je hebt de mogelijkheid om te leren van mede-ondernemers.

UNIZO ONDERNEMERSFORUM UP NEXT

Up Next is dé community voor de nieuwe generatie in familiebedrijven. De familiale overname is achter de rug en de nieuwe generatie is aan de slag. Een familiebedrijf succesvol overnemen en verderzetten, betekent ook een pad met verschillende uitdagingen. Tijdens de netwerkevenementen en in de groeigroep draait het om begeleiding, opleiding en het uitwisselen van ideeën met gelijkgestemden.

Wat kan je verwachten als deelnemer?

- Een exclusieve community voor de volgende generatie in familiebedrijven.
- Ontmoet ondernemers met dezelfde uitdagingen.
- Wissel ervaringen uit, vergroot je kennis, breid je netwerk uit met toffe contacten en niet te vergeten: maak vooral plezier.

Opleidingen en workshops

VLAIO EVENTS KALENDER

Op zoek naar een overzicht van alle opleidingen, workshops en netwerkevenementen die de VLAIO-partners organiseren? Via vlaio.be/events kan je thematisch zoeken op 'overnemen & overlaten' en ook je locatie en type dienstverlening kiezen. Check regelmatig de kalender, deze wordt continu bijgewerkt.

VOKA AANBOD OPVOLGING EN OVERNAME

Voka biedt uitgebreide ondersteuning bij opvolging als overname door tal van netwerkmogelijkheden, opleidingen en workshops te organiseren. Op de website van Voka krijg je via het thema 'opvolging en overname' snel een overzicht van alle opleidingen, netwerkevents en trajecten in jouw regio.

voka.be/thema/opvolging-en-overname

UNIZO ONTBIJTSESSIES DENK VROEGER AAN LATER

Bij een overname of overdracht valt heel wat te regelen op fiscaal, juridisch, economisch, sociaal en financieel vlak. UNIZO organiseert rond deze thema's ontbijtssessies en adviesmarkten op maat van zelfstandigen, bedrijfsleiders en vrije beroepen. Deze gespreksonderwerpen komen aan bod:

- Overlaten, verkopen of stopzetten van je zaak.
- Begeleiding bij het vinden van een overnemer.
- Pensioenregeling voor zelfstandigen.
- Begeleiding bij waardebeoordeling en overdracht.

denkvroegeraanlater.be

Experten

Op vlaio.be vind je een databank met experten bedrijfs-overdracht. Je kan een expert zoeken op basis van meerdere criteria (expertise, grootte onderneming en regio). Tijdens de Week van de Bedrijfsoverdracht, die jaarlijks plaatsvindt in november, kan je een gratis adviesgesprek met een expert inplannen. Surf naar vlaio.be/experten-overdracht.



Online instrumenten

WAARDERINGSTOOL

De waarderingstool geeft een idee van de waarde van een onderneming. Deze waardering is gebaseerd op de antwoorden op een aantal vragen die worden gesteld om de huidige en toekomstige situatie van de onderneming te bepalen.

vlaio.be/waarderingstool

CORPORATE GOVERNANCE SCAN

Corporate governance zorgt ervoor dat jouw onderneming op een goede en transparante manier wordt bestuurd, met als belangrijkste doelstelling waardecreatie op lange termijn. Waar staat jouw bedrijf op vlak van governance? Vul de governance scan in en kom te weten welke stappen jij kan zetten om je bedrijf verder te professionaliseren en het governance-kader verder uit te werken.

voka.be/limburg/governance_scan

OVERNAMEMARKT

OvernameMarkt.be, een initiatief van UNIZO, is een digitaal matchmakingplatform waar overlaters, overnemers en overnamebegeleiders elkaar online ontmoeten. Iedereen die een zaak wenst over te nemen kan hier zonder registratie en zonder kosten een kijkje nemen. Overlaters kunnen op overnamemarkt.be anoniem een bedrijfsprofiel publiceren. Naast de matchmakingfunctie biedt het platform ook advies, begeleiding en bemiddeling aan.

OVERNAME KOMPAS

De vragen van het Overname kompas doen je nadenken over de toekomst van je zaak wanneer jij als ondernemer op pensioen gaat. Op basis van je antwoorden in het kompas kan je jouw bedrijfsoverdracht bespreken, zowel binnen de onderneming, binnen de familie alsook met externen. Het Overname kompas kan ook de basis zijn voor een eerste oriënterend gesprek met een adviseur.

vlaio.be/overnamekompas

WERKNEMER WORDT OVERNEMER SCAN

Denk je eraan jouw onderneming over te laten aan jouw werknemers? Doe de scan en ontdek hoe jij je bedrijf het best voorbereidt. De scan bestaat uit 5 luiken:

- Hoe draag ik mijn bedrijf precies over?
- Wat wil ik precies bereiken?
- Wie krijgt welke rol?
- Wie betrek ik op welk moment?
- Hoeveel moet ik vragen en hoe maak ik dat betaalbaar?

werknemerwordtovernemer.be/scan

OVERNAMESCAN

De Overnamescan helpt je om een helder denkkader te creëren voor het verkoopklaar maken van je onderneming. Het verkopen van je bedrijf is namelijk een complexe en unieke stap. Deze scan geeft je inzicht in je sterke punten en waar er nog ruimte voor verbetering is. Om in te loggen, gebruik je de gebruikersnaam: **AO2020** en het wachtwoord: **agentschap**.

overnamescan.be

MEER INFORMATIE NODIG? CONTACTEER ONS!
Bel **VLAIO gratis 0800 20 555**, mail info@vlaio.be
of surf naar vlaio.be