

# SOHO! Leerdag 2024

*Graduaat Sales Support*

*Dirk Vanhegen & Lieven Vandeweghe*



## — Opleiding

*Graduaat Sales Support*

### Profiel?

- Ondernemend
- Commercieel
- Klantgericht

### Trajecten?

- Sales Assistant
- Sales Representative
- Sales Immo

### Opbouw?

- 2 jaar met telkens 4 kwartalen
- WPL vanaf KW4



## — **Graduaatsproef**

### Opzet?

- Vakoverschrijdende studie
- **Creativiteit, analysevermogen, stellen van prioriteiten,...**
- **Initiatief en doorzetting**
- **Theoretische vakkennis toepassen**

### Trajecten/opties?

- Intern ondernemerschap
- **studenten pakken een probleem/uitdaging aan binnen hun WP**
- Extern ondernemerschap
- **eigen initiatief, concept uitwerken**





## — Step-Up

### Opbouw?

- KW6 voorbereiding in Fin. Man. via STEP-Light
- KW7/8 STEP-UP: uitvoering in praktijk

### Aanpak?

- Laagdrempelig
- Combinatie van theorie met praktijk
- Individuele coaching via vastgelegde evaluatiemomenten



## — Step-Up (2)

### Next?

- 30% studenten kiest Step-Up (realistisch streefcijfer?)
- Werklast n.a.v. individuele coaching.
- Screening van pitches

